AFFISEO

Mon mémo vendeur TikTok Shop France



Guide offert · Vendre tes produits sur TikTok Shop en France

DANS CE MÉMO

7	9	1	2
points à garder	cases à cocher	infographie	schémas

POUR ALLER PLUS VITE

FORMATION GRATUITE

Les formations gratuites

9 formations, vidéos et PDF, sans carte bancaire

YOUTUBE

Ma chaîne YouTube

Mes tests et mes coulisses en vidéo

Par Romain Brunel, entrepreneur et AI business builder

affiseo.fr/tiktok-shop-france-vendre-produits-tiktok

L'ESSENTIEL

Les points à garder

1. Je vérifie mon produit et mon dossier vendeur.
2. Je confirme ma logistique et mes adresses de retour.
3. Je calcule les coûts au tarif durable applicable.
4. Je contrôle photos, variantes et contenu du colis.
5. Je montre le produit dans une situation réelle.
6. Je cadre mes collaborations et leurs mentions publicitaires.
7. Je rapproche ventes, remboursements et versements.

MON AVIS

Mon avis sur le point de départ Je ne choisirais pas le rôle vendeur juste parce que le panier est facile à installer. Si tu n'as aucune envie de gérer les expéditions et les réclamations, regarde d'abord l'affiliation. Je te conseille de noter qui répondra au client quand son colis manque : ça rend le choix beaucoup plus concret.

À COCHER

Ta check-list

- [ ] Je choisis un produit dont je peux montrer l'utilité.
- [ ] Je vérifie sa catégorie et les justificatifs nécessaires dans TikTok Shop.
- [ ] Je prépare mon dossier professionnel et mes coordonnées bancaires.
- [ ] Je confirme les adresses d'expédition et de retour.
- [ ] Je calcule le résultat par commande sans réduction temporaire.
- [ ] Je relis une fiche complète, variantes et contenu du colis compris.
- [ ] Je filme une démonstration et j'y associe la bonne référence.
- [ ] Je prépare les consignes destinées aux créateurs partenaires.
- [ ] Je rapproche les ventes, les retours et les versements avant d'accélérer.

MES NOTES

TikTok Shop en France

Le client découvre et achète directement dans TikTok.

COMMISSION STANDARD TIKTOK

9 %

Selon catégorie, hors créateur, publicité et coûts produit.

MON RÔLE

Vendeur :
je livre.

Affilié :
je recommande.

Le parcours vendeur

1 — 2 — 3

Valider

Catégorie, dossier, justificatifs, stock.

Montrer

Usage réel, vidéo, bonne fiche.

Livrer

Le colis tient la même promesse.

Piège : des droits flous

Je cadre la réutilisation.
Mention commerciale visible.

14

J'anticipe les retours

Jours minimum pour se rétracter.
Hors exceptions.

Le conseil AFFISEO

Je rapproche coûts, retours et versements avant d'accélérer.

Sources : TikTok Shop (taux) ; economie.gouv.fr (rétractation).
Novembre 2026. Méthode et conseil : AFFISEO.

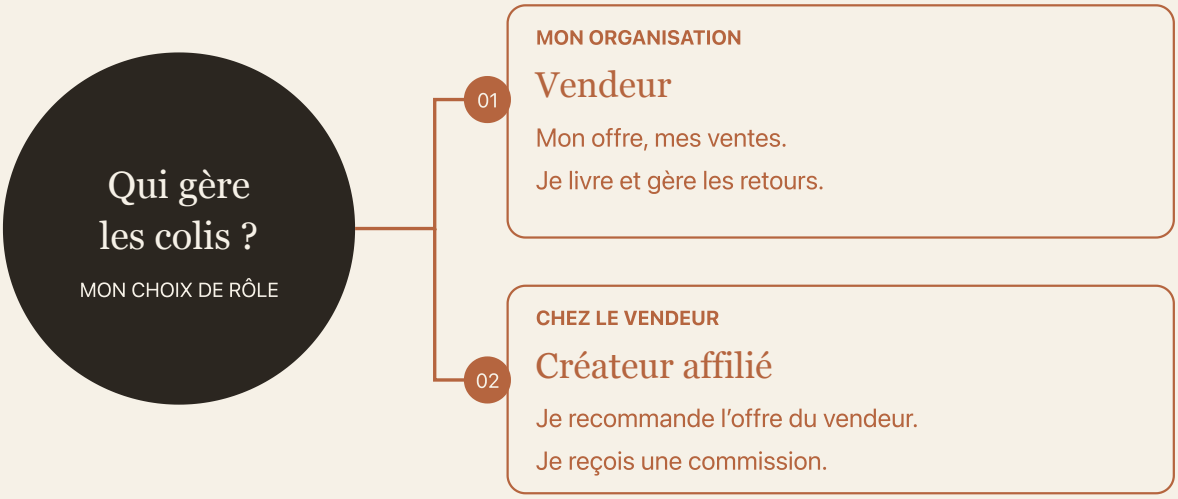
affiseo.fr

EN SCHÉMAS

Pour visualiser

Vendeur ou créateur affilié

TikTok Shop : je choisis qui vend, livre et gère les retours.



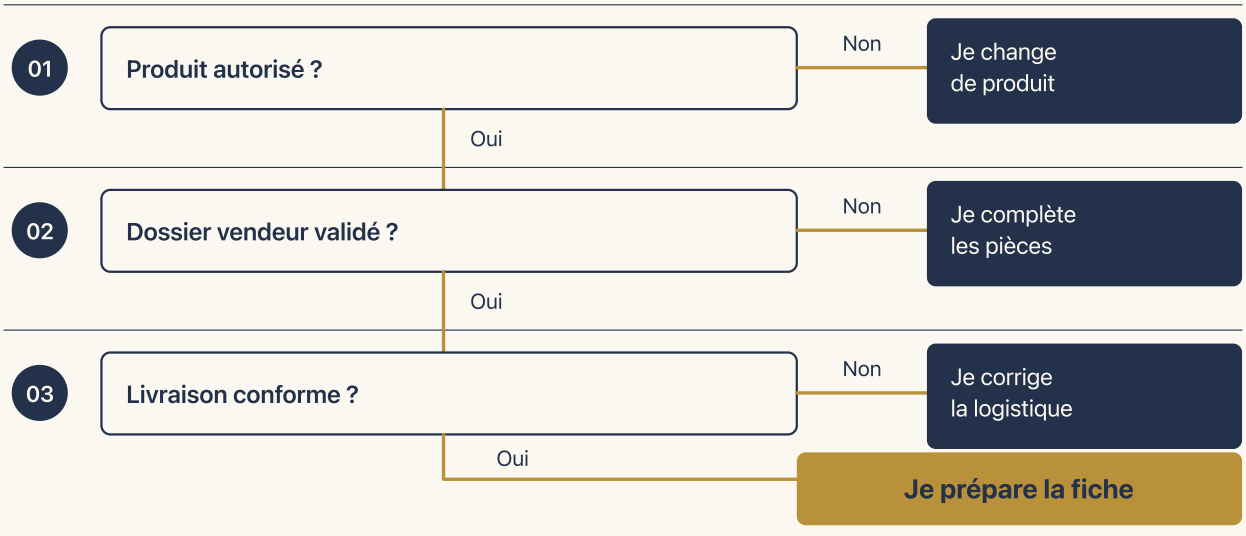
Je sépare ces revenus de la rémunération des vues.

Source : TikTok Shop, documentation vendeur, novembre 2026

affiseo.fr

Mon produit peut-il entrer dans TikTok Shop ?

TikTok Shop France : je vérifie les règles avant de créer la fiche.



Source : TikTok Shop, inscription et restrictions, novembre 2026

affiseo.fr

POUR ALLER PLUS LOIN

Et maintenant ?

Ce mémo te donne l'essentiel. Pour passer à l'action pas à pas, je t'ai préparé des formations gratuites, sans carte bancaire.

FORMATION GRATUITE

Les formations gratuites

9 formations, vidéos et PDF, sans carte bancaire

Voir les formations gratuites ›

QUAND TU VEUX ALLER PLUS LOIN

Le HUB AFFISEO

Mes OS IA, les lives mensuels, 500+ élèves

Découvrir le Hub ›

Romain