AFFISEO

Mon mémo pour tester une offre en dropshipping



Guide offert · Le dropshipping est-il encore rentable en 2026 ?

DANS CE MÉMO

7	8	1	2
points à garder	cases à cocher	infographie	schémas

POUR ALLER PLUS VITE

FORMATION GRATUITE

Les formations gratuites

9 formations, vidéos et PDF, sans carte bancaire

YOUTUBE

Ma chaîne YouTube

Mes tests et mes coulisses en vidéo

Par Romain Brunel, entrepreneur et AI business builder

affiseo.fr/dropshipping-est-encore-rentable

L'ESSENTIEL

Les points à garder

1. Décrire le besoin et la preuve utile au client.
2. Contrôler un échantillon et les documents de conformité.
3. Obtenir les conditions de livraison et de retour.
4. Calculer le coût rendu, la TVA et les charges applicables.
5. Fixer le coût client maximal et le budget de perte.
6. Prévoir les décaissements et les remboursements.
7. Attendre les livraisons et les retours avant d'augmenter les dépenses.

MON AVIS

Mon avis : je choisis aussi les contraintes Moi je pense que le dropshipping peut servir à tester une offre. Je le déconseille si ton objectif est d'éviter tout contact client. Le colis ne passe pas chez toi, mais la réclamation arrivera bien dans ta boîte mail.

À COCHER

Ta check-list

- [ ] Je décris le besoin client et la raison d'acheter chez moi.
- [ ] Je compare le prix livré avec les offres concurrentes.
- [ ] Je commande un échantillon et je vérifie les documents du produit.
- [ ] J'obtiens les conditions écrites de livraison et de retour.
- [ ] Je calcule la marge avec mes charges et mon régime de TVA.
- [ ] Je fixe ma limite de coût client et de perte totale.
- [ ] Je prépare les conditions de vente et les choix de confidentialité.
- [ ] Je mesure les livraisons et les remboursements avant d'augmenter le budget.

MES NOTES

Le dropshipping rentable se vérifie

Mon parcours avant de payer une campagne publicitaire.

LES CHARGES

12,3 %

Cotisations ordinaires / CA

Micro achat-revente

LE CIRCUIT

Fournisseur expédie

Je réponds au client

Je vérifie l'offre

1 — 2 — 3

Besoin réel

Preuve utile

Échantillon

Avant le test

Ce qui reste

Produit, transport, publicité, incidents

Je prépare les retours

14 jours

Achat à distance : exceptions.

Je prévois les retours.

Je limite le test

Budget de perte + règle d'arrêt écrite

Je livre avant d'augmenter le budget

Livraisons, remboursements, solde réel.

Sources : Service Public, F36232 et F10485

Méthode de test : AFFISEO. Novembre 2026.

affiseo.fr

EN SCHÉMAS

Pour visualiser

Le colis part ailleurs, le client reste chez toi

Dropshipping : le fournisseur livre, ton entreprise vend.

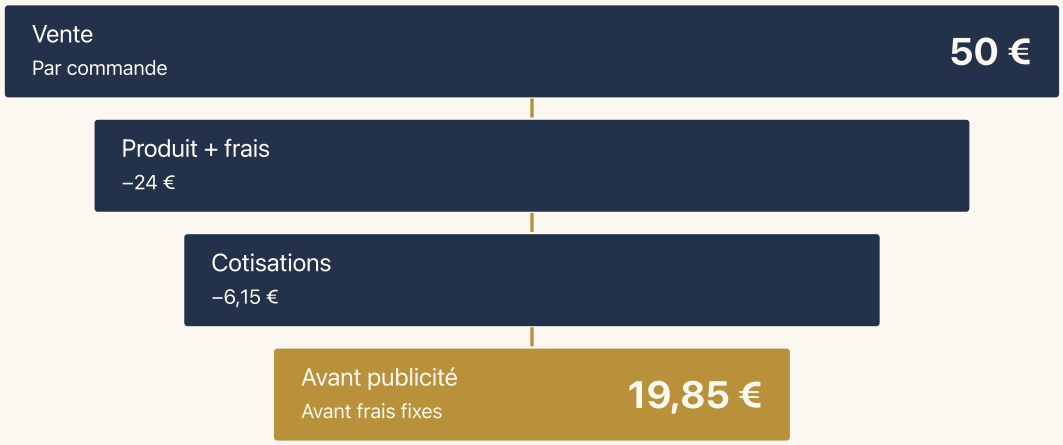


Source : DGCCRF, consultée en novembre 2026

affiseo.fr

Ce qui reste avant de payer la publicité

Exemple fictif par commande, franchise de TVA, avant frais fixes.



12,3 % du CA : taux ordinaire achat-revente

Source : calcul fictif AFFISEO ; taux Service Public, novembre 2026

affiseo.fr

POUR ALLER PLUS LOIN

Et maintenant ?

Ce mémo te donne l'essentiel. Pour passer à l'action pas à pas, je t'ai préparé des formations gratuites, sans carte bancaire.

FORMATION GRATUITE

Les formations gratuites

9 formations, vidéos et PDF, sans carte bancaire

Voir les formations gratuites ›

QUAND TU VEUX ALLER PLUS LOIN

Le HUB AFFISEO

Mes OS IA, les lives mensuels, 500+ élèves

Découvrir le Hub ›

Romain